

Nieuwe UHasselt-spin-off Nascent zorgt voor de perfecte match tussen medeoprichters van start-ups

Maar liefst 65 procent van alle start-ups faalt door interne conflicten, omdat medeoprichters niet goed op elkaar afgestemd zijn. Twee UHasselt-proffen richten daarom samen met een medeoprichter, de spin-off Nascent op. Een wetenschappelijk onderbouwd platform dat ondernemers helpt om de perfecte match te vinden tussen henzelf en potentiële medeoprichters en binnen bestaande start-ups de sterke en zwakke punten binnen een team in kaart brengt. “In tegenstelling tot traditionele matchmaking tools richt ons platform zich vooral op de soft skills en persoonlijkheidskenmerken van ondernemers. Zo brengt het de juiste personen bij elkaar en verhogen we de slaagkansen van een start-up”, zeggen UHasselt-proffen Pieter Vandekerkhof en Jelle Schepers.



Nieuwe spin-off

Een goed idee alleen is niet genoeg om van een start-up een succes te maken. Een goede match tussen de oprichters is cruciaal. Want in 65 procent van de gevallen faalt een start-up door een mismatch en de bijhorende problemen tussen oprichters. “Een pijnlijk fenomeen, waar wij met onze nieuwe spin-off Nascent een oplossing voor willen bieden”, zegt prof. dr. Pieter Vandekerkhof.

“Nascent is een platform gebaseerd op ons jarenlang wetenschappelijk onderzoek aan de faculteit Bedrijfseconomische Wetenschappen van UHasselt naar menselijke interacties binnen bedrijven en de succesfactoren in ondernemerschap. Het platform bevraagt medeoprichters niet alleen over hun professionele vaardigheden en ervaring, maar test ook hun ondernemende soft skills, persoonlijkheidskenmerken en visie. Een datagedreven en geavanceerd algoritme zorgt vervolgens dat de juiste medeoprichters worden samengebracht en geeft bestaande teams inzicht in hun samenwerking en onderlinge dynamiek.”

Juiste handvaten

Die focus op soft skills en persoonlijkheid maakt Nascent uniek ten opzichte van traditionele matchmakingplatformen. Nascent helpt ondernemers ontdekken waar ze echt naar op zoek zijn in hun medeoprichter en leert hen ook zichzelf beter te begrijpen als ondernemer. “Veel ondernemers beginnen hun zoektocht naar een medeoprichter in hun directe omgeving met enkel een focus op technische skills of strategische capaciteiten. Dat is niet voldoende voor een duurzame, succesvolle samenwerking. Onze tool geeft een onderbouwd antwoord op de vragen ‘wie ben ik als ondernemer’ en ‘wie zou mijn ideale medeoprichter zijn’ en helpt zo de juiste persoon te vinden op vlak van gedeelde waarden, overeenkomende werkethiek en het vermogen om constructief met conflicten om te gaan. Het platform kan daarnaast ook ingezet worden om medeoprichters van reeds bestaande start-ups te screenen, om hen zo de juiste handvaten te geven om hun samenwerking nog te versterken”, zegt prof. dr. Jelle Schepers.



foto: prof. dr. Pieter Vandekerckhof & prof. dr. Jelle Schepers

Eerste gesprekken

De gesprekken met onder andere start-up acceleratoren in binnen- en buitenland lopen volop. De spin-off van UHasselt heeft ook een fysieke plek op de Corda Incubator in Hasselt. “Een perfecte locatie om startende ondernemers te helpen groeien”, zegt Ines Feytons, CEO van Nascent.

“Ons doel is om in ons eerste jaar dé referentie te worden op vlak van matchmaking tussen medeoprichters en later, dankzij ons geavanceerde algoritmes, ook bijvoorbeeld volledige teams te kunnen helpen samenstellen of de juiste mentor match voor een ondernemer te vinden. We willen echt een onmisbare partner worden voor elke ondernemer, zowel op lokaal als internationaal vlak.”



foto: Nascent CEO Ines Feytons

Meer informatie over Nascent is te vinden op www.nascent.live.

Nascent is een spin-off van de faculteit Bedrijfseconomische Wetenschappen aan UHasselt en kwam tot stand dankzij financiering van IOF en Innovatieve starterssteun.